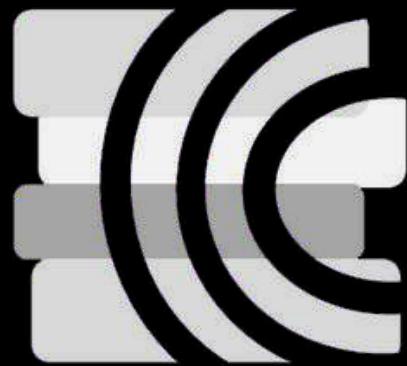




# CPFR PALACIO DE HIERRO

# ACERCA DE NOSOTROS



Somos una empresa especializada en servicios de capacitación y consultoría. A lo largo de nuestra trayectoria se han capacitado a más de 1000 ejecutivos de empresas nacionales y transnacionales, teniendo la oportunidad de colaborar con más de 50 empresas top en su rama. Gracias al ideal de ofrecer soluciones prácticas con la más alta calidad y experiencia, nos hemos posicionado en el mercado como una empresa líder en soluciones del sector retail.

## Algunos de nuestros clientes





# CAPACITACIONES RETAIL

## ¿CUÁL ES NUESTRO COMPROMISO?

---

Todas nuestras capacitaciones están enfocadas a satisfacer las necesidades de nuestros clientes, nuestros instructores cuentan con una amplia experiencia en su rama. Tenemos el firme compromiso de que las capacitaciones sean 100% aplicables al trabajo del día a día y de utilidad para la resolución de problemas.

## **CAPACITACIONES**

---

El diagnóstico, análisis y trabajo se realiza con base en tus categorías y productos, por lo que son capacitaciones 100% personalizadas y adaptadas a tus necesidades. Se pueden llevar a cabo en las instalaciones de tu empresa o en nuestras salas de capacitación, también si lo prefieres pueden ser de manera on-line.

# CPFR PALACIO DE HIERRO



Diseñado para poder diagnosticar tu cuenta El Palacio de Hierro desde el enfoque colaborativo

CPFR (Collaborative Planning Forecasting & Replenishment), creando informes de valor agregado, análisis en profundidad, recomendaciones y estrategias ejecutables para balanceo de inventarios y planeación de eventos.

## TEMARIO

- Fundamentos CPFR y lenguaje de Resurtido
- Generación de reportes desde portal
- Criterios de reabastecimiento:
  - Puntos de Reorden
  - Lead Times (Tiempos de reposición)
  - Stocks de Seguridad
- Análisis de Sell Out comparativo (Semanal, MTD y YTD)
- Reporte y análisis de niveles y dispersión Inventarios (BOP & EOP), Fill Rate
- Detección, análisis y corrección de Faltantes, Excedentes, Inventarios Ficticios
- Análisis Forecast Sell-Out.
- Planeación de noches Palacio.
- Estrategias para el balanceo y ajustes de Inventarios.



5 horas  
1 sesión



Incluye:  
Diploma, archivos  
base y manual



# CONTÁCTANOS!!!



[contacto@retailertec.com](mailto:contacto@retailertec.com)



[www.retailertec.com](http://www.retailertec.com)



+52 55 34 36 30 90



teachable