



FORECAST Y PLANEACIÓN DE LA DEMANDA (PÚBLICO)

ACERCA DE NOSOTROS



Somos una empresa especializada en servicios de capacitación y consultoría. A lo largo de nuestra trayectoria se han capacitado a más de 1000 ejecutivos de empresas nacionales y transnacionales, teniendo la oportunidad de colaborar con más de 50 empresas top en su rama. Gracias al ideal de ofrecer soluciones prácticas con la más alta calidad y experiencia, nos hemos posicionado en el mercado como una empresa líder en soluciones del sector retail.

Algunos de nuestros clientes



FORECAST Y PLANEACIÓN DE LA DEMANDA



Este curso está diseñado para que el participante adquiera las herramientas necesarias para calcular de manera adecuada el pronóstico, aprenderá a integrar modelos de simulación en la generación del pronóstico y a incluir en su análisis a todas las variables (p/e competencia, precio, abasto, actividades promocionales, elasticidades, etc.) que afectan la demanda para medir su importancia e impacto a futuro.

Modulo 1 - Pronósticos – Demand Forecasting

- Administración y depuración de la historia de datos – (Outliers – Análisis estadístico)
- Medidas de precisión del pronóstico [BIAS, MAD, MAPE]
- Pronósticos multinivel categorías y familias: BOTTOM-UP / TOP-DOWN
- Regresiones con índices estacionales
- Pronóstico **MULTIVARIABLE** - Selección de variables, elasticidad y ponderación de impacto (Análisis estadístico)

Modulo 2 - Consideraciones importantes en la planificación de la demanda

- Enfoque en el Cliente - Safety Stock con niveles de servicio estadístico y KPIs (Abasto, Instock, Fill Rate)

Complementos/Herramientas utilizadas durante la capacitación

Análisis de hipótesis / ANOVA / Análisis de correlación

Buscar objetivo (función what-if/Goal Seek) /Planificador de escenarios



7 horas
1 sesión



Incluye:
Diploma, archivos
base y manual



CONTÁCTANOS!!!



contacto@retailertec.com



www.retailertec.com



+52 55 34 36 30 90



teachable